



ENAGIC GLOBAL E-FRIENDS

Vol
279

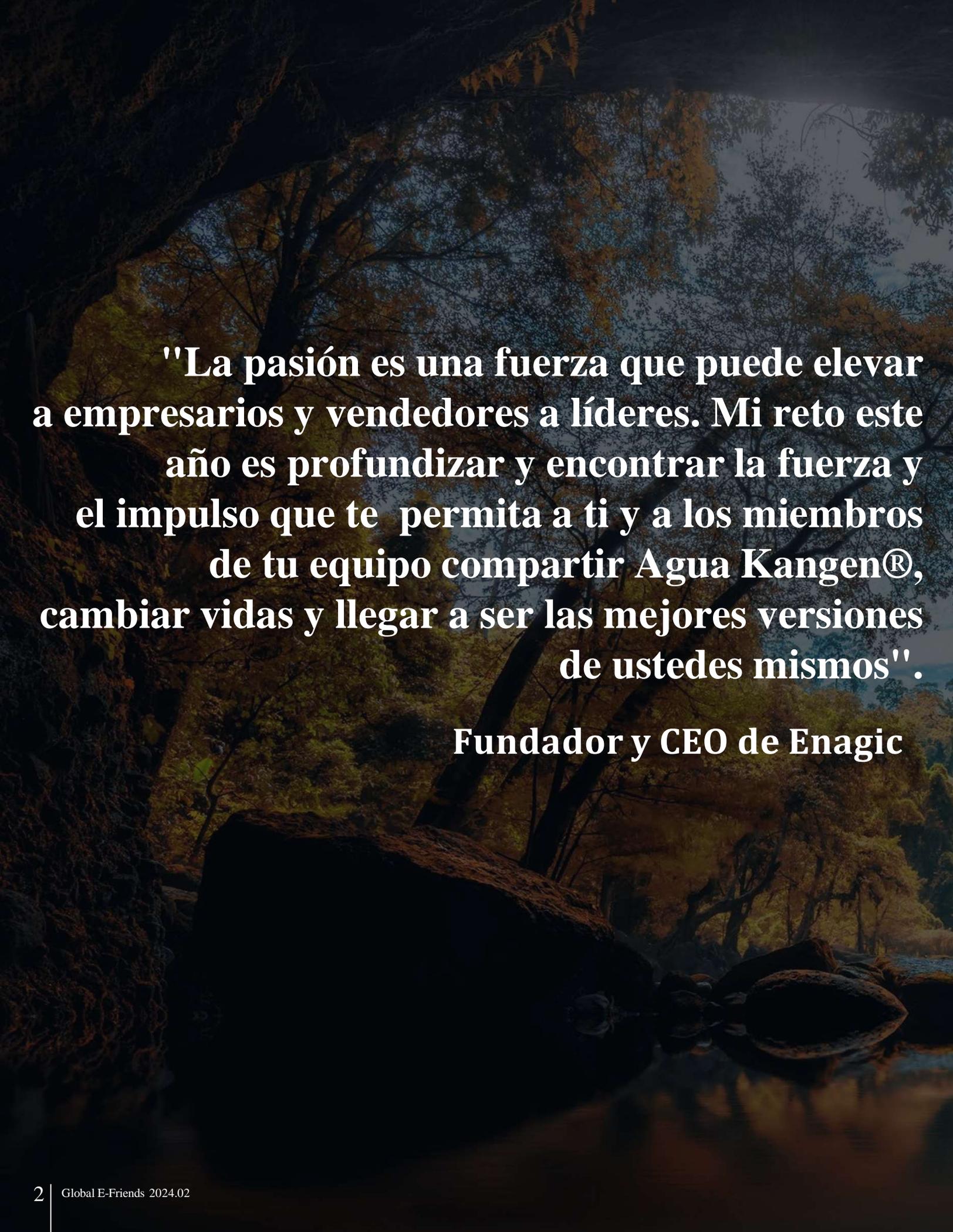
Feb
2024



Distribuidoras Femeninas Lideran con el Ejemplo



**Haz ingresos
adicionales ayudando a
personas como la 6A2-2
Sylwia Swiner, Polonia**



"La pasión es una fuerza que puede elevar a empresarios y vendedores a líderes. Mi reto este año es profundizar y encontrar la fuerza y el impulso que te permita a ti y a los miembros de tu equipo compartir Agua Kangen®, cambiar vidas y llegar a ser las mejores versiones de ustedes mismos".

Fundador y CEO de Enagic

Mensaje del Sr. Ohshiro

Reabastece tu Espíritu y Comunica Amabilidad en Cada Oportunidad

Queridos Distribuidores Globales de Enagic,

La primavera es un momento de renovación. Cada año, espero celebrar mi cumpleaños el 17 de marzo con mi esposa Yaeko, mi familia y las innumerables personas que se han vuelto importantes para mí a lo largo de los años, incluida la comunidad Enagic. Interactuar con ustedes en persona, por teléfono y en línea ayuda a reponer mi espíritu y motivarme.

Recibir actualizaciones de distribuidores independientes en todo el mundo reafirma continuamente lo que somos capaces de lograr si consideramos una fuente importante para nuestra fortaleza. La amabilidad y la Solidaridad ayudan a diferenciarnos de otras compañías y guiar nuestras acciones.

Este año, y por el resto de nuestras vidas, les animo a que comuniquen amabilidad siempre que sea posible. Cuando las personas entran en la oficina y los saludamos, cuando los usuarios y los distribuidores independientes llaman a la atención al cliente o envían sus inquietudes por correo electrónico, se amable. Cuando las personas necesitan ayuda para procesar pedidos o encontrar un cheque de comisión, haz que se sientan respetados y bienvenidos. La gente recuerda cómo son tratados. Por supuesto, nos esforzamos por tener los mejores productos posibles, pero eso no es suficiente para desarrollar una cultura agradecida y solidaria.

Tenemos mucho que esperar, incluida la celebración del 50 aniversario de la compañía en el Okinawa Arena el 22 de junio. Espero verte en Okinawa, mi hogar. Me aseguraré de saludarte con amabilidad y, por supuesto, beberemos Agua Kangen®.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic



Historia de Cambia tu Vida



6A2-2

Sylwia Swider

La 6A2-2 Sylwia Swider creció en Canadá y trabajó como oficial de policía en Toronto durante más de una década antes de mudarse a Polonia. En su país adoptivo, Iby Gyorgyjakab 6A le presentó a Enagic y Agua Kangen® y no tardó mucho en comprometerse con la distribución independiente.

"Después de probar el producto, me sentí increíble", recuerda Sylwia.
"Comencé a compartir los beneficios con todos y el hecho de que pude ganar dinero ayudando a las personas me atrajo". Ha trabajado estrechamente con la línea ascendente 6A Alexandru Kiraly y su equipo para prosperar.

En su experiencia previa como oficial de policía, "le encantaba ayudar a las personas". Sylwia dice: "Mi carrera me dio la confianza y la experiencia de trabajar con personas para actuar como distribuidora".

Sylwia vendió por primera vez un ionizador de Agua Kangen® a sus padres. Ella continuó haciendo crecer su próspero negocio utilizando Zoom, WhatsApp, redes sociales y demostraciones en persona. Dado el enfoque integral de Sylwia, es evidente que su negocio no ha alcanzado su punto máximo. Aún está lejos.





Está claramente impulsada al éxito, pero Sylwia se hace tiempo para hacer ejercicio, practicar yoga, andar en bicicleta, caminar y viajar, lo que la ayudan a relajarse y divertirse cuando no está trabajando.

Sylwia sigue enfocada en el futuro. "Mi plan es construir el equipo más grande de líderes 6A del mundo", dice ella. "Estoy trabajando en esto a tiempo completo y lo lograré continuando mi marketing y publicidad en las redes sociales. Mi misión y objetivo es ayudar a las personas a vivir vidas más saludables y permitirles tener más tiempo para pasar con sus familias, dados los beneficios de este programa".





India

Perfil del Distribuidor



Sonu Nagori
6A3-3

En el 2020, la 6A3-3 Sonu Nagori y su esposo se reunieron con Hemraj 6A2-2 Ji para comprender mejor la distribución independiente y experimentar Agua Kangen® por primera vez. El producto y el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic fueron convincentes, por lo que Hemraj introdujo a Sonu a Nageshwar Shukla Ji 6A2-5. Sonu ahora dirige su próspero negocio de distribuidores independientes, que ella llama Hiya Sales Corporation, en su ciudad natal, Udaipur, Rajasthan.





Sonu estudió en Gujarat Arts and Science College en Ahmedabad y ha estado "trabajando para el empoderamiento de las mujeres durante los últimos 10 años", centrándose durante los últimos 5 años en ventas directas.

Hizo sus primeras cuatro ventas a Lakhan Chaudhary 6A2-2, Rajendra Kumar Dhankhar 6A2, Mukesh Mali 6A2, y Gunjan Jain 6A2, a quien ahora considera los "líderes súper estrella de su equipo".

Quiero desarrollar negocios de Enagic en todo el mundo, dice Sonu, y su equipo comenzó en casa. "Todos saben que India es un país muy grande, por lo que hicimos 4 zonas para el desarrollo futuro. Simultáneamente también estamos desarrollando en el extranjero". En consecuencia planifica actividades por zonas.



Para mantener el impulso y crecer, Sonu ha desarrollado muchos métodos para comunicarse, educar y motivar a su equipo, al que llamaron el equipo Victory Global:



- Reuniones de zoom
- ACP de 3 horas (programa de celebración de Achiever)
- DTP de 1 día (programa de capacitación de distribuidores)
- RVDP de 2 días (Programa de Desarrollo de Visión Residencial)
- RTP de 3 días (programa de capacitación residencial)
- LDP de 3 días (programa de desarrollo de liderazgo)

Sonu mantiene un horario completo, pero toma momentos ocasionales para recargarse. "Me siento muy relajada cuando estoy con mi familia", dice ella. "Me gusta viajar con familiares y amigos".





Canadá

Perfil del Distribuidor



Noemi Sonio
6A

La 6A Noemi Sonio aprendió por primera vez sobre Agua Kangen® a través de las redes sociales. Encontró inspiración en el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic y aún considera a Enagic como "una compañía tan generosa". Noemi se comprometió a convertirse en una distribuidora independiente, y ha sido una decisión fructífera.





Noemi es originaria de Filipinas y actualmente vive en Fort St. John, una pequeña ciudad en la parte noreste de la provincia de Columbia Británica de Canadá. Obtuvo un título de enfermería y como madre soltera trabajó en tres trabajos para mantener a su familia. Ella no tenía ninguna experiencia comercial de marketing en red, pero completó la Trifecta, combinando un ionizador de Agua Kangen ® con ANESPA y Ukon Sigma para convertir una impresionante primera venta. Ese fue el primero de muchos éxitos que ha experimentado como distribuidora independiente.

Noemi tiene grandes planes y regularmente toma medidas para lograr sus objetivos. Ella organiza reuniones de Zoom y reuniones individuales para educar e inspirar a los miembros del equipo. En el futuro, espera continuar alcanzando objetivos de ventas gratificantes y también tiene grandes esperanzas para su equipo. Noemi dice: "Continuaré compartiendo esta mejor oportunidad de negocio para otros mientras logro la mía".



Estados Unidos

Perfil del Distribuidor



Jannet Virgil
6A

El viaje de la 6A Jannet Virgil en Enagic comenzó con un mensaje inesperado de Facebook de un extraño que simplemente escribió: "Hola". Jannet, estaba intrigada por este chat con la 6A2 Michelle Manansala y aprovechó la oportunidad de convertirse en un Distribuidora Independiente.

Jannet creció en Bohol, una provincia de la isla rodeada de más de 70 islas más pequeñas en el centro de Filipinas. Actualmente vive en San Diego, California, que es donde se casó y con su esposo comenzó su familia.

Obtuvo un título de Gestión Empresarial en Filipinas. Anteriormente operaba un negocio en línea durante más de una década que implicaba revender y exportar artículos comprados en tiendas locales. También ha participado en otras compañías de mercadeo en red, pero Jannet dice: "Cuando me uní a Enagic, cerré mi otro negocio para poder enfocarme al 100%".





"Mi negocio anterior me ayudó a aprender a comunicarme con los clientes", explica Jannet. "También aprendí a estar muy motivada y he pasado mucho estrés con los altibajos que conlleva el manejo de un negocio".

Jannet hizo su primera venta a una amiga de la iglesia y enfermera, 4A Libby Lim, que compró la Trifecta: ionizador de Agua Kangen®, Anespa y Ukon. Ella ha seguido haciendo crecer su negocio.

El crecimiento requiere coordinación. "Tengo socios comerciales en diferentes partes del mundo", dice ella. "Hago reuniones virtuales con ellos regularmente y hago que usen todas las herramientas proporcionadas por Enagic".

Jannet tiene grandes esperanzas para el futuro, y no solo para sí misma. "Mi objetivo es alcanzar un ingreso pasivo para apoyar a mi familia y ministerio en la iglesia". "Sé que el éxito viene con trabajo duro y dedicación, además de ayudar a mi equipo a seguir aprendiendo y dar lo mejor al negocio. Valdrá la pena en el futuro".





Enagic Malasia celebra logros sobresalientes en Enagic Awards 2024

Enagic Malasia celebró sus Enagic Awards 2024 el 13 de enero en el Hotel Petaling Jaya Hilton en Selangor. La reunión honró y celebró logros sobresalientes de distribuidores independientes dedicados. Los participantes viajaron desde países como Australia, Camboya, India, Singapur, Vietnam y el Reino Unido. El evento también fue una gran oportunidad para reunir a las personas en la familia Enagic para aprender sobre la visión, la historia, los productos y las oportunidades de negocios de Enagic, todo destinado a realizar una Salud Verdadera

En la sesión de la mañana, los oradores invitados especiales presentaron información sobre productos y oportunidades de negocio:

- Saifol Mualim 6A7-3, compartió ideas detalladas sobre los beneficios y las oportunidades de negocios con los ionizadores de Agua Kangen®, como se describe en el plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic.
- Angeline Song, Gerente de Enagic Ukon Asia, proporcionó una amplia visión general de Ukon, enfatizando los beneficios y el potencial comercial del producto.
- El equipo de apoyo de Emgarde explicó los beneficios de Emgarde y el potencial de crecimiento empresarial. Enagic reconoció a David Chang como especialista en productos de Emgarde y Simon Loh como Emgarde Demo Master.



